

Business Angels als wichtigste Partner von High-Tech Start-ups

Ausgewählte Daten und Fakten

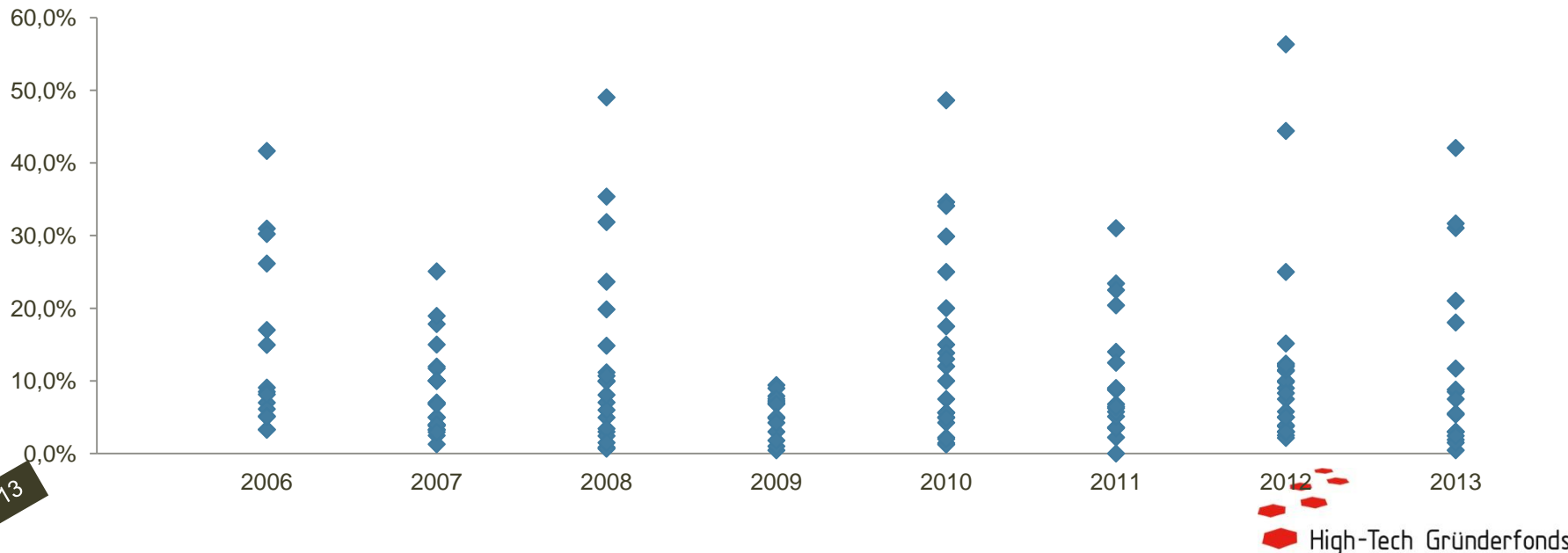
Dr. Michel Brandkamp, Berlin, 5.12.2013

Forschungssymposium Business Angels Investment

Software
Internet & Telekommunikation
Medien und e-commerce
Life Science
Material Science
Nanotechnologie & Chemie
Energie
Maschinenbau & Automation
optische Technologien
industrielle Software

- Business Angels investieren in fast **jeder zweiten** (45%) **Seedfinanzierung** des High-Tech Gründerfonds mit und gründen auch selbst
- Hierbei bilden die Beteiligungen das **komplette Spektrum bis hin zu 55% Beteiligung** am Unternehmen ab (min 0,2% bis max. 56,3%)

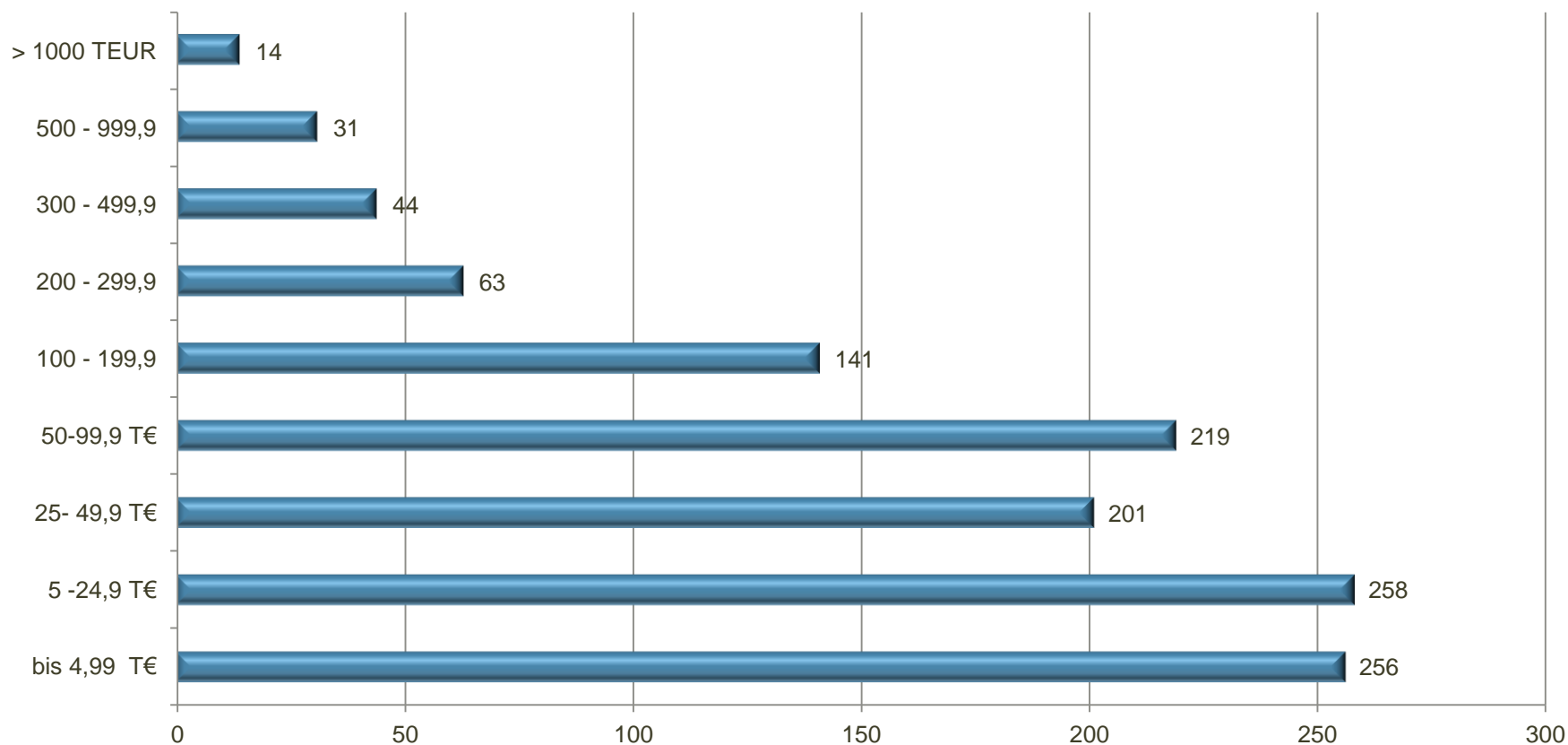
BA Beteiligungen nach der Seedfinanzierung



Durchschnittl. Höhe der Investments 50 TEUR, aber mit hoher Streuung:

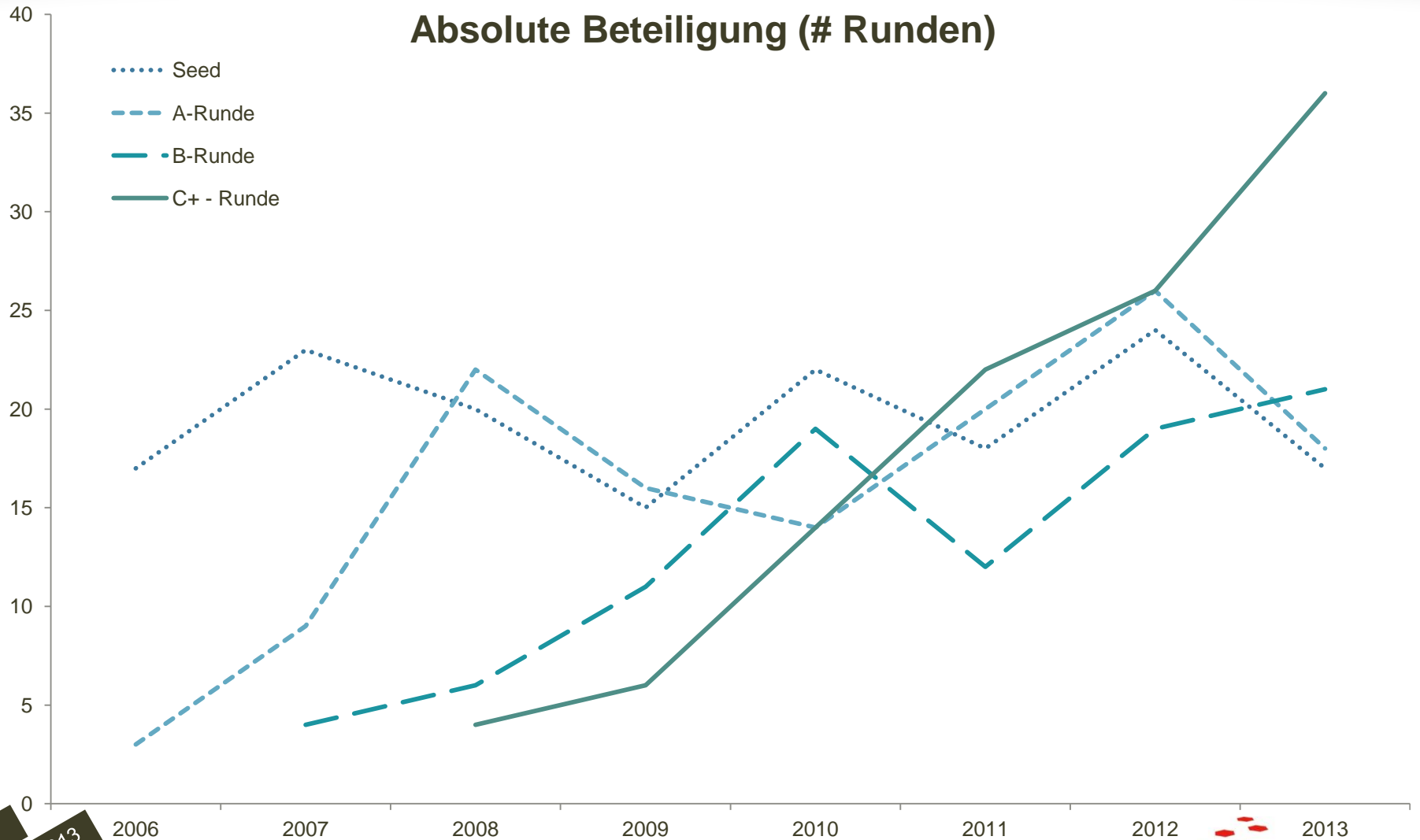
Von 1227 Business Angel Investments waren 152 \geq 200 TEUR

Anzahl Investments



Verteilung der Investments auf Finanzierungsrunden im Zeitablauf

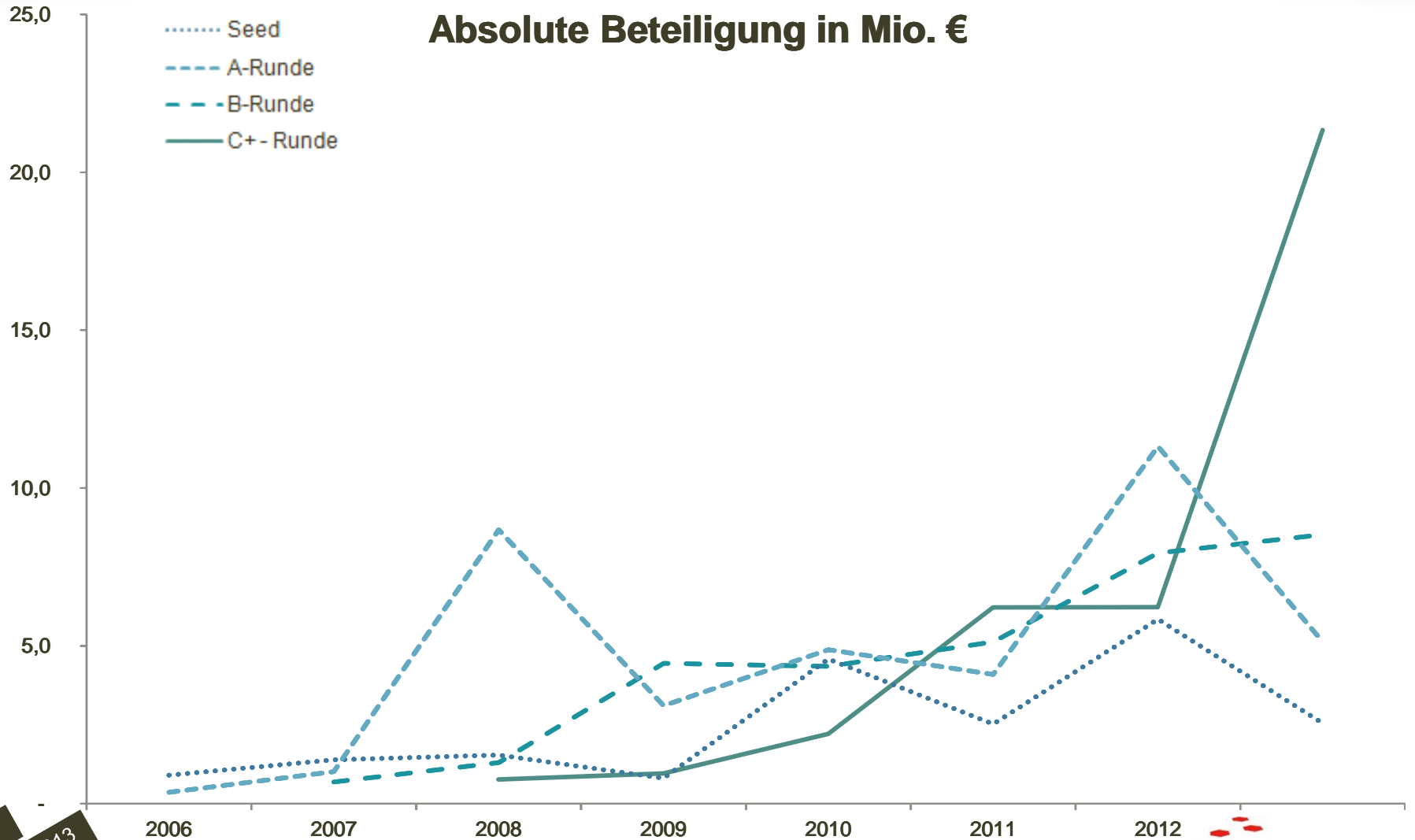
Business Angel sind in allen Phasen höchst relevante Partner



Verteilung der Investments auf Finanzierungsrunden im Zeitablauf

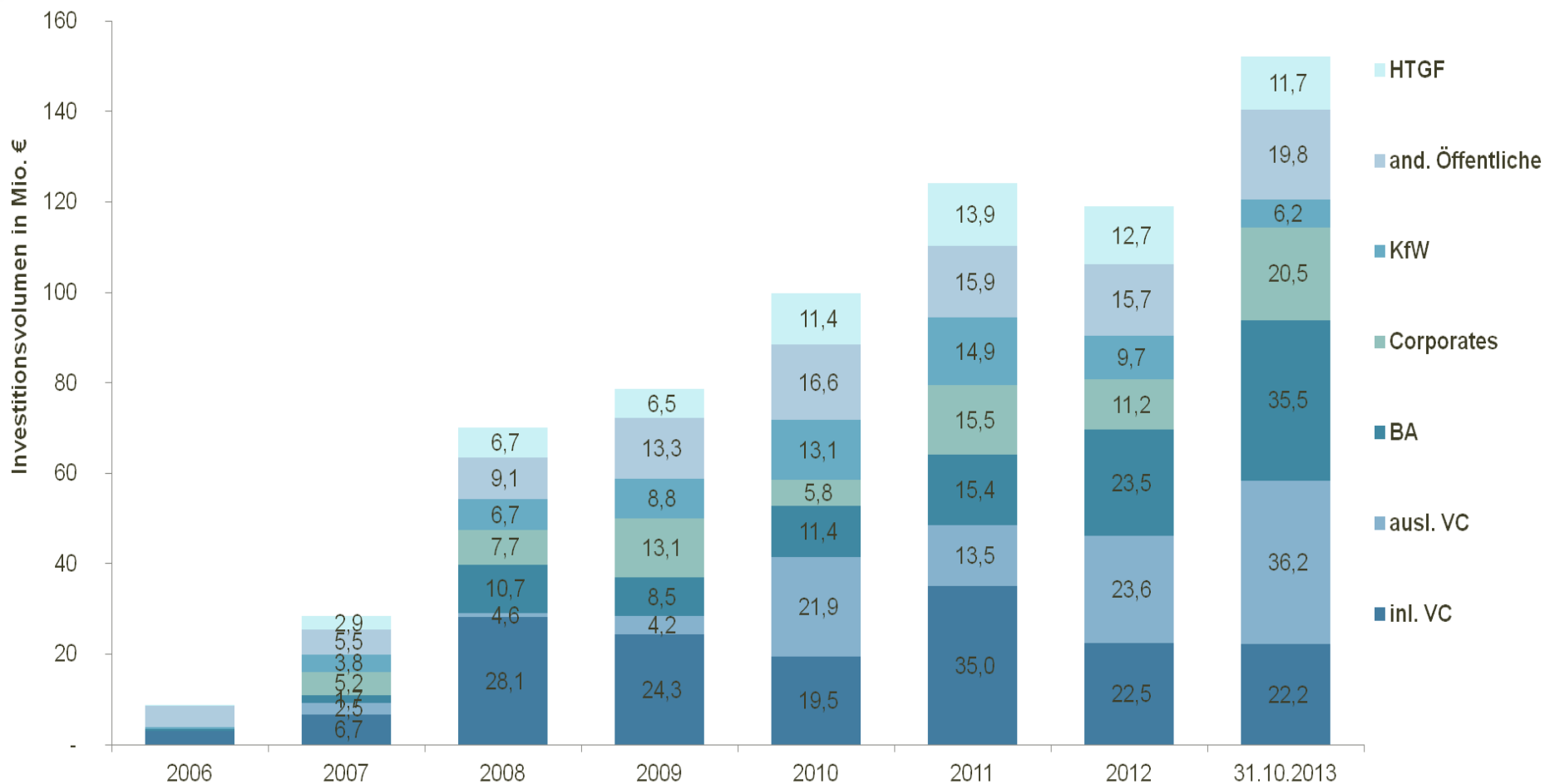
Business Angels investieren in allen Runden steigende Beträge

Absolute Beteiligung in Mio. €

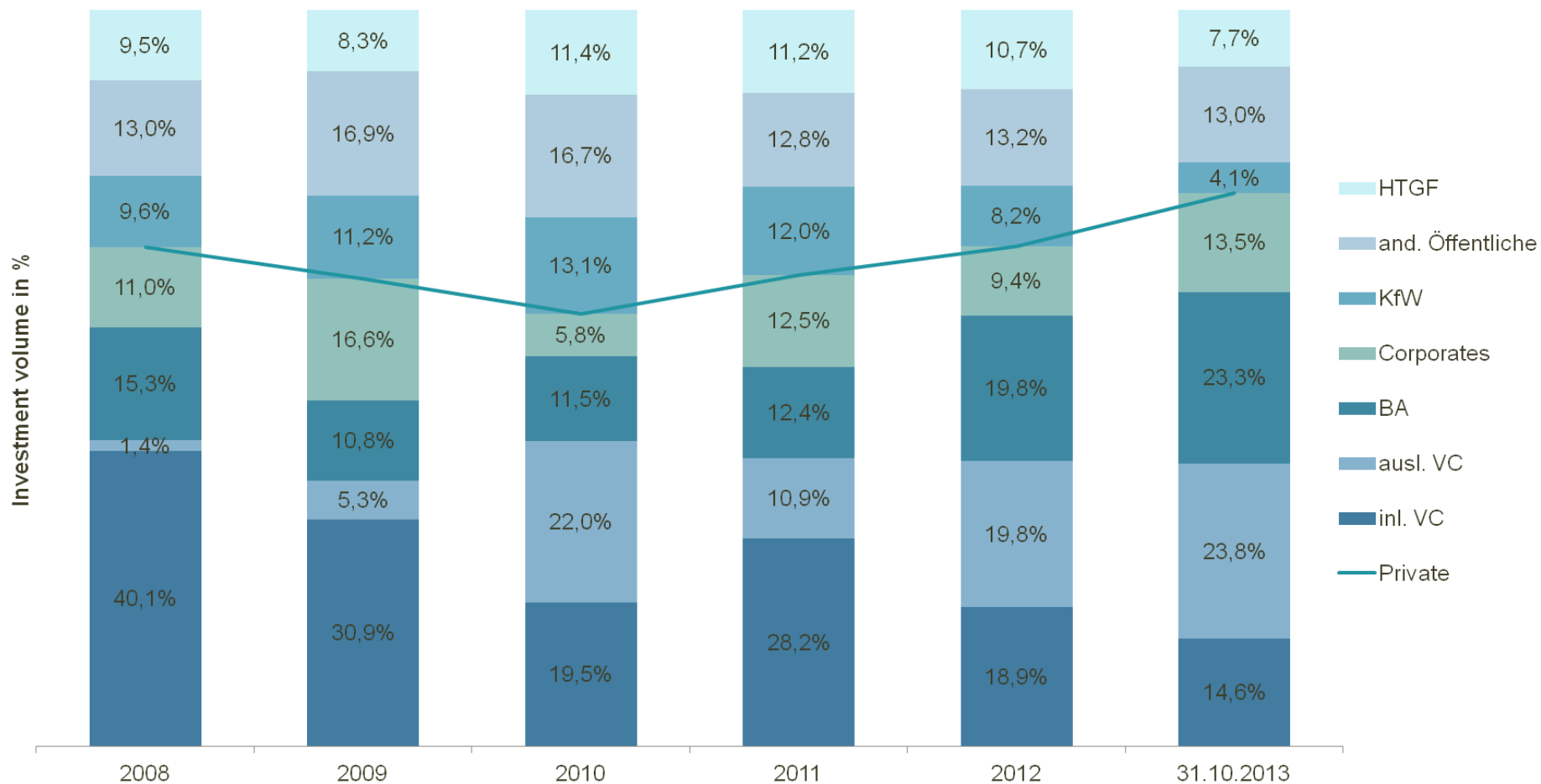


Business Angel mit wachsender Bedeutung in der Folgefinanzierung

Investmentsumme

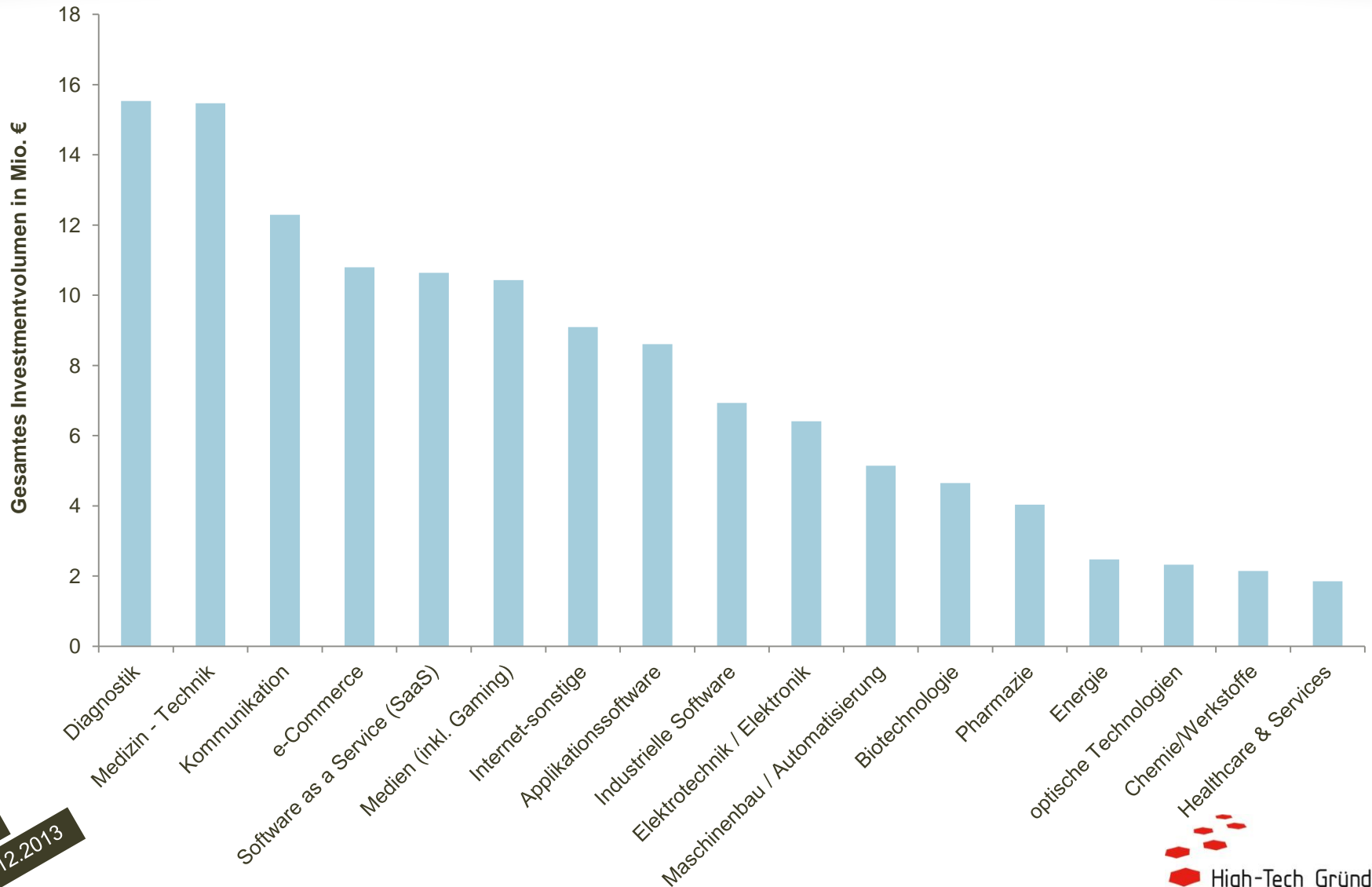


Business Angel Investments stellen einen immer größeren Teil der von HTGF Portfoliounternehmen eingeworbenen Mitteln (relativ)

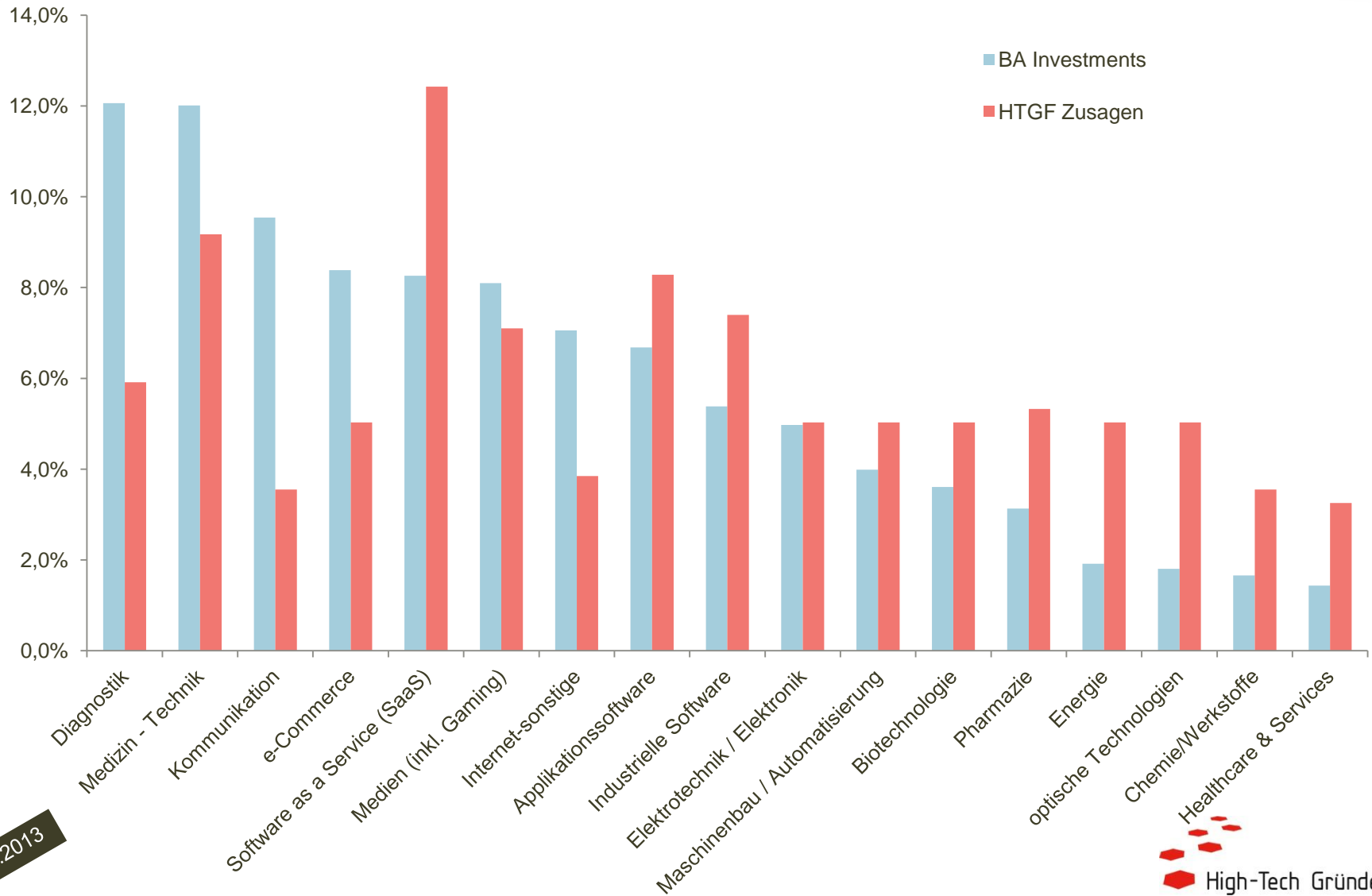


Stand: 31.10.2013

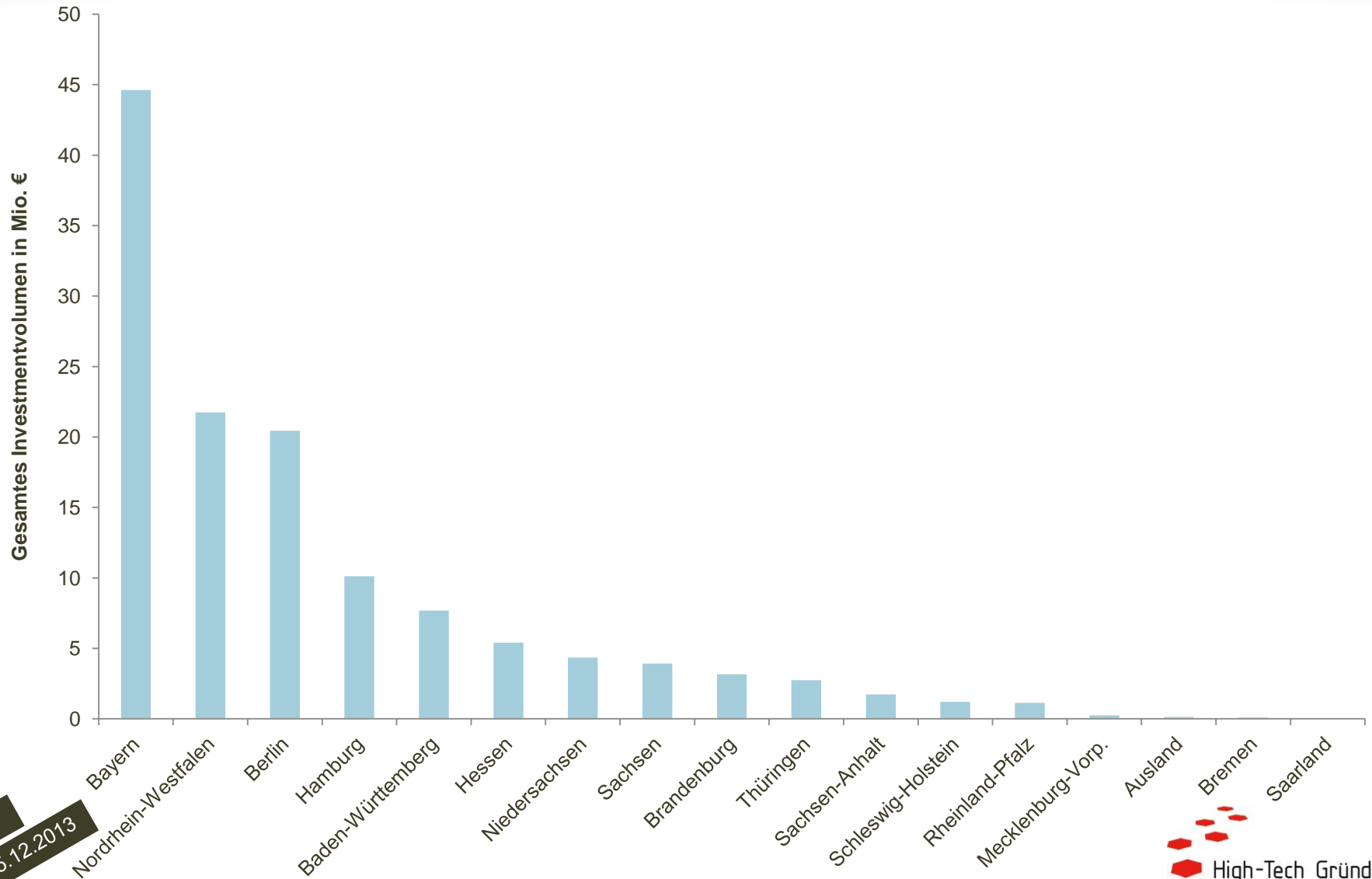
Business Angels zeigen starkes Interesse an medizinischen und KIT - Themen



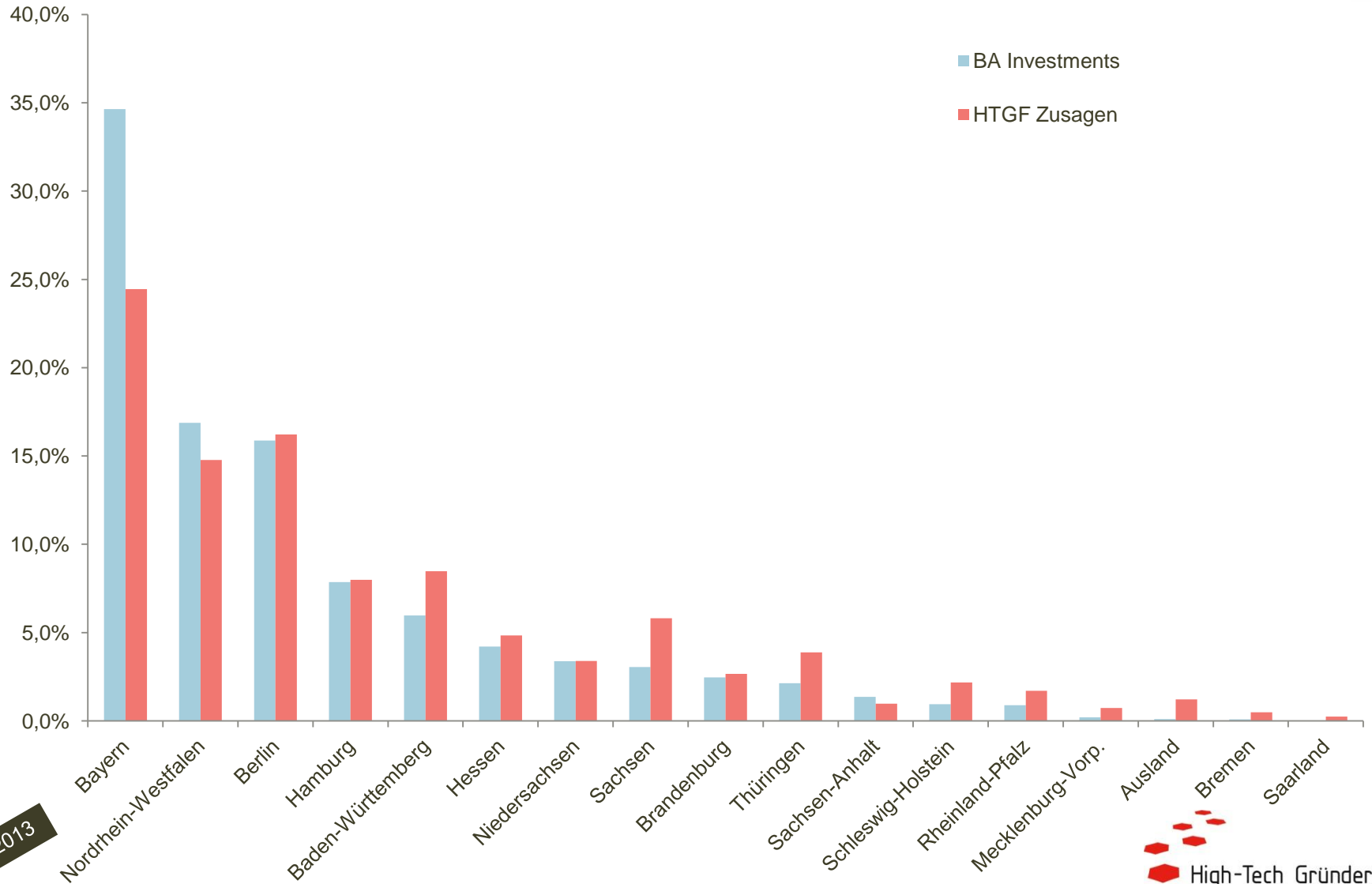
Abgleich zum Zusageverhalten des HTGF



Starker Investitionsfokus in den Regionen Bayern, Berlin und Nordrhein-Westfalen




Abgleich zum Zusageverhalten des HTGF



Danke für Ihre Aufmerksamkeit!

High-Tech Gründerfonds I und II: Key Facts

	Fonds I	Fonds II
Gegründet	2005	2011
Volumen	272,0 Mio. €	301,5 Mio. €
Investoren		
Laufzeit	6 Jahre Investitions-, 7 Jahre Desinvestitionsphase	
Fokus	Innovative High-Tech Unternehmen in der Seedphase (operativer Start < 1 Jahr)	
Investment Typ	Bis zu 2,0 Mio. € pro Unternehmen, davon 0,5 Mio. € in der Seedrunde, offene Beteiligung und hybride Mittel	
Value Add	Operative Unterstützung durch lokale Coaches Hands-on & strategischer Support durch Investment Manager	